



PRÉSERVATION  
DU PATRIMOINE | ÉNERGIE

# QUI?

## VEUT DEVENIR FRANCHISÉ DANS LES ÉNERGIES RENOUVELABLES



PANNEAUX  
PHOTOVOLTAÏQUES



POMPES À  
CHALEUR



CHAUDIÈRES  
HAUTE PERFORMANCE



RADIATEURS BASSE  
CONSOMMATION



GESTIONNAIRE  
D'ÉNERGIE

Rejoignez dès maintenant le 1<sup>er</sup> réseau de  
rénovation énergétique



Entreprenons ensemble  
sur un marché en  
forte croissance

# L'ÉNERGIE D'UN RÉSEAU DE SPÉCIALISTES

Devenez l'interlocuteur unique de tous vos clients dans le projet de rénovation énergétique

Créez votre entreprise en toute confiance avec PRÉSERVATION PATRIMOINE ENERGIE et bénéficiez de tous les atouts nécessaires pour être opérationnel et performant dans le conseil, la vente et le pilotage des chantiers.

## UN GROUPE SOLIDE ET EXPÉRIMENTÉ



**18** ANS  
d'expérience

**37**  
FRANCHISÉS  
dans toute la  
France

**9,2** /10  
Satisfaction  
client

OBJECTIF :  
**70%**  
d'économies  
d'énergie

Dès votre arrivée, vous bénéficiez grâce à l'enseigne :



- Certification / NF RGE Habitat
- Assurance Décennale
- Accréditation Financeurs
- Des aides d'Etat



- Un CRM client unique
- Des configurateurs sur-mesure
- Une plateforme leads
- Une plateforme avis client



# RÉNOVATION ÉNERGÉTIQUE

## UN MARCHÉ TRÈS DYNAMIQUE

40%

des propriétaires

ont l'intention de se  
se lancer dans une  
**rénovation  
énergétique**  
d'ici 5 ans

90%

des particuliers

redoutent une  
nouvelle augmentation  
au cours de l'année

9,6

milliards d'euros

Le marché du chauffage  
et de la production  
d'eau chaude sanitaire,  
**"Du jamais vu",  
selon l'ADEME**

4

millions

de logements

pourraient être **équipés en  
installations photovoltaïques**  
**en 2030** selon les prévisions  
du Réseau de Transport  
d'Électricité



Le marché de l'ENR  
en France

représente un  
marché annuel de

30

milliards d'euros



1/3

des logements

sont des **passoires  
thermiques**

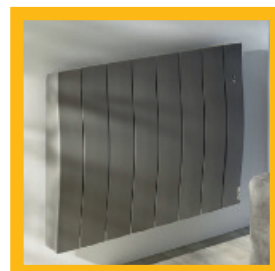
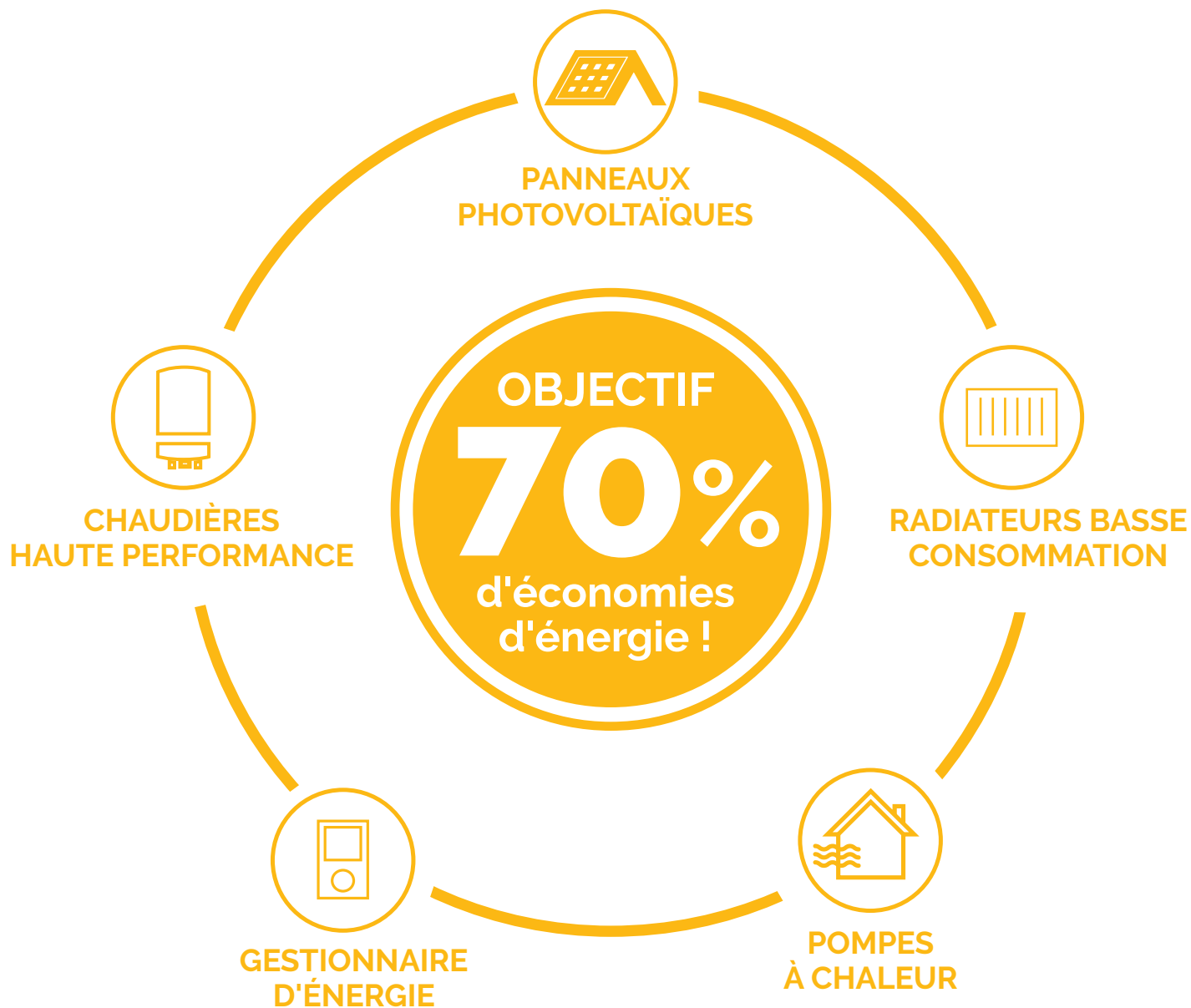


98%

des **travaux de rénovation  
énergétique** sont réalisés par des  
**propriétaires de maisons**

# UNE OFFRE GLOBALE

POUR UNE EFFICACITÉ  
ÉNERGÉTIQUE OPTIMALE



# AU SERVICE DE VOTRE RÉUSSITE

## Notre savoir-faire au service du franchisé et des clients

Notre volonté est d'apporter la force de notre enseigne et des partenariats nationaux établis pour vous permettre d'accéder aux métiers des Énergies renouvelables rapidement et dans les meilleures conditions. Vous pourrez ainsi développer votre entreprise dans les règles de l'Art, de déontologie, et dans la promesse d'une qualité de service permanente.



### UN RÉSEAU HUMAIN

Vous intégrez un réseau dynamique et de confiance. Vous êtes entourés d'experts pour assurer votre réussite.



### UNE OFFRE GLOBALE CLÉ EN MAIN

Vous bénéficiez avec l'appui de PRÉSERVATION DU PATRIMOINE ENERGIE, des outils digitaux, des qualifications, des assurances et de l'accès aux primes d'Etat pour être opérationnel rapidement et autonome dans la gestion des chantiers de rénovation énergétique de vos clients.



### UNE STRATÉGIE DIGITALE SUR MESURE POUR DES RENDEZ-VOUS DE QUALITÉ

Grâce au service marketing et communication de Préservation du Patrimoine Énergie, vous bénéficiez, toute l'année, de leads qualifiés déposés sur votre plateforme pour une quantité estimée à 250 unités/an.



### DE SOLIDES PARTENARIATS

Vous êtes entourés des meilleurs fournisseurs d'équipements et de financement pour faciliter vos ventes et développer votre chiffre d'affaires.



## JE DEVIENS FRANCHISÉ

**LAURÉAT DU PRIX DES  
RÉVÉLATIONS  
DE LA FRANCHISE 2018**

preservationdupatrimoine.fr

PRIX DÉCERNÉ  
LE 25 MARS 2018  
À 19H15  
AU SALON  
FRANCHISE EXPO PARIS

# VOTRE MISSION

## UN ACCOMPAGNEMENT PAS À PAS DE VOS CLIENTS

En intégrant le réseau **PRESERVATION DU PATRIMOINE ENERGIE**, vous devenez rapidement une référence dans le pilotage de projets de rénovation de A à Z.

Vous démarrez votre activité rapidement, avec un faible investissement, en vous appuyant sur un réseau en fort développement.

Vous animez un réseau de sous-traitants agréés, réactifs et qualifiés ! Vous êtes libre et indépendant ! Vous bénéficiez de la notoriété d'une enseigne nationale, d'un concept approuvé et d'outils digitaux qui ont fait leurs preuves.

### 01



CONTACTS  
QUALIFIÉS

#### Prospection facilitée

Grâce à nos actions digitales, nous facilitons votre prospection en vous fournissant des contacts qualifiés qui souhaitent effectuer des travaux. Vous n'avez plus qu'à les appeler pour planifier un rendez-vous.

### 02



DÉCOUVERTE  
CLIENT

#### Recueil des besoins

Vous prenez connaissance des attentes de votre client et de ses besoins lors du 1<sup>er</sup> RDV. Vous répondez à ses questions et l'informez sur notre méthode de gestion des chantiers en instaurant un climat de confiance. Vous réalisez un état des lieux de l'existant dont les minima techniques NF Habitat et proposez une évaluation énergétique avant/après.

### 03



CONSEIL  
CLIENT

#### Proposition de solutions adaptées au projet

Lors du 2<sup>ème</sup> rendez-vous, vous proposez une solution adaptée à la configuration de la maison, en favorisant une offre globale sur l'ensemble des besoins spécifiques.

### 04



CHIFFRAGE  
TRAVAUX

#### Estimation précise du montant des travaux

Nos logiciels métier et nos configurateurs sur-mesure vous permettent d'estimer avec exactitude le montant des travaux à réaliser et ainsi de mieux répondre aux exigences de votre client.



# 05



MISE  
EN ŒUVRE

## Démarrage du chantier

En tant qu'opérateur unique, vous sélectionnez avec rigueur les professionnels qualifiés et pilotez l'intégralité du projet de votre client par des visites de contrôle. Vous réceptionnez 30 % d'acompte du devis dans le cadre d'un paiement comptant.

# 06



PILOTAGE  
PROJET

## Gestion et suivi du chantier

Aussi bien dans la maîtrise d'ouvrage que dans la maîtrise d'œuvre, vous accompagnez votre client dans le suivi du chantier. Vous coordonnez l'ensemble des lots de travaux et êtes garant du respect du délais.

# 07



GARANTIE  
QUALITÉ

## Finalisation du chantier : respect des délais et de la qualité des travaux réalisés

Vous apportez la garantie d'un travail de qualité au bon prix, livré dans les délais et qui respecte toutes les garanties légales. Vous facturez vos travaux à l'avancement du chantier après avoir déjà perçu votre acompte de 30%. Vous pourrez aussi être contrôlé par Cerqual, organisme certificateur pour NF Habitat RGE

# 08



VISITE  
ANNUELLE

## Fidélisation de votre client grâce à une visite de contrôle annuelle

Vous suivez chaque année votre client pendant la durée de la garantie pour mieux le fidéliser. C'est l'occasion pour vous, de lui faire bénéficier des promotions en cours et d'entretenir votre relation.

# UN FRANCHISEUR

## PROCHE DE VOUS

---

PRESERVATION DU PATRIMOINE ENERGIE vous accompagne tout au long de notre collaboration.

### ACCOMPAGNEMENT AVANT L'OUVERTURE

01

- Formation initiale (10 jours)
- Configuration et **remise des logiciels métier**
- Remise du **kit de communication**
- Transmission du **manuel opératoire**
- Accompagnement à la **formation Feebat**
- Accompagnement à la certification **NF Habitat RGE**
- Accompagnement sur l'Assurance Décennale
- Accréditation chez les Financeurs

### SUIVI TOUT AU LONG DE VOTRE CONTRAT

02

- **Une visite semestrielle au minimum**, afin d'échanger sur votre activité et accroître vos performances.
- Un audit et/ou une vérification sur chantiers dans le cadre de la certification NF Habitat RGE.
- **Deux réunions régionales par an**, afin de partager les nouveautés mais également de favoriser l'échange, la cohésion du réseau et l'intégration des valeurs et process qui font la force du concept PRESERVATION DU PATRIMOINE ENERGIE.
- **Une convention annuelle** regroupant l'ensemble des membres du réseau afin de partager les bonnes pratiques, analyser les performances et les optimiser.

### FORMATIONS RÉGULIÈRES

03

Des formations continues afin de vous permettre d'acquérir les compétences nécessaires pour mieux développer votre offre d'affaires.

- Formation **commerce et relation client**
- Formation **dirigeant d'entreprise**
- Formation **gestion du temps**

# BÉNÉFICIEZ

## DE LA FORCE DU GROUPE ATHOME

Rejoindre le Groupe ATHOME, c'est intégrer un Groupe national spécialisé dans la rénovation de l'habitat avec un chiffre d'affaires de 95 millions d'euros annuel.



Un Groupe expérimenté tourné vers l'avenir

|                                     |                                    |                              |                               |
|-------------------------------------|------------------------------------|------------------------------|-------------------------------|
| <b>+ 25 000</b><br>CHANTIERS PAR AN | <b>95</b><br>MILLIONS<br>d'€ de CA | <b>450</b><br>COLLABORATEURS | <b>18 ANS</b><br>D'EXPÉRIENCE |
|-------------------------------------|------------------------------------|------------------------------|-------------------------------|

### Les chiffres clés de notre évolution

|                                                                                                                                                          | À la création                                                        | 2021                                                                   | 2026                                                                     |
|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------|
| <br><b>PRÉSERVATION<br/>DU PATRIMOINE</b>                             | <b>7</b> Franchisés<br><b>17</b> Millions d'€<br><b>51</b> Personnes | <b>37</b> Franchisés<br><b>60</b> Millions d'€<br><b>400</b> Personnes | <b>45</b> Franchisés<br><b>110</b> Millions d'€<br><b>600</b> Personnes  |
| <br><b>Avenir<br/>RÉNOVATIONS</b><br><i>Donnons vie à vos projets</i> | <b>3</b> Franchisés<br><b>4,5</b> Millions d'€<br><b>8</b> Personnes | <b>62</b> Franchisés<br><b>27</b> Millions d'€<br><b>72</b> Personnes  | <b>290</b> Franchisés<br><b>130</b> Millions d'€<br><b>315</b> Personnes |

# UNE ÉQUIPE À VOTRE DISPOSITION

---



**Sébastien VERNAY**  
**Directeur Général**

- Recrutement et relation franchisés
- Relations Partenaires privés et publics
- Suivi Juridique et Financier



**Géraldine DESMAREZ**  
**Assistante de direction**

- Intégration des nouveaux franchisés
- Accompagnement administratif sur certifications, assurances et accréditations
- Gestion supports de communication
- Préparation animation réseau



**Julien THIBAUT**  
**Directeur Technique réseau**

- Accompagnement technique
- Audit et certification
- Assistance technique à l'utilisation des outils digitaux
- Animateur Technique Réseau
- Intégration Nouveaux produits



**Antoine RABOEUF**  
**Directeur Commercial**

- Développement du réseau
- Conseil en stratégie commerciale



**Jean-Philippe GOUGEON**  
**Responsable Technique**

- Gestion des poses par les équipes techniques de PPE
- Accompagnement au recrutement des sous-traitants
- Service après-vente



**Catherine JOUAN**  
**Comptable**

- Comptabilité et Contrôle de Gestion



**Vincent RONDEAU**  
**Centrale d'achat**

- Référencement produits
- Expéditions
- Service après-vente



**Laure QUENTEL**  
**Stratégie digitale**

- Campagnes digitales
- Référencement naturel
- Leads



**Charlotte POCHET**  
**Assistante Administrative**

- Formations Administratives
- Hotline : gestion des primes et financements



**Roxane BERTAUD**  
**Assistentes Administrative**

- Formations Administratives
- Hotline : gestion des primes et financements

# NOUS SOMMES À VOS CÔTÉS AU QUOTIDIEN



**Notre logiciel métier pour gérer la rentabilité de vos chantiers**

**Logiciel du bâtiment conçu sur-mesure pour le Groupe pour simplifier et digitaliser la gestion de vos chantiers.**

## UN GAIN DE TEMPS AU QUOTIDIEN !



Un logiciel en ligne unique sans installation et maintenance



Partager vos fichiers et sauvegarder vos données



Un logiciel simple et rapide pour créer et gérer vos devis, et votre facturation.



Maîtrisez le budget de vos chantiers et sous-traitants (frais généraux, paiement, suivi).



Catalogue de prix intégré et analyse statistique



Une interface unique pour vos clients et sous-traitants (consultation, signature électronique)

## CGV

Conditions générales de vente

## CGS

Conditions générales de Sous-traitance



Une centrale d'achat intégrée avec + 10 000 références produits à tarifs négociés

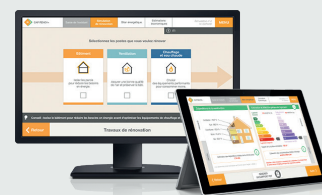
## Des configurateurs digitaux et intuitifs



Dimensionnement, calcul d'économie, retour sur investissement, rapport d'étude.

**UN SEUL ET MÊME OUTIL À VOTRE DISPOSITION,** qui vous accompagnera de la découverte du client jusqu'à la signature du bon de commande.

- Configurateur solaire PPE
- Configurateur pompe à chaleur PPE



## CAP RENOV

**AIDES**

# PROSPECTION FACILITÉE

## GRÂCE À UNE STRATÉGIE DIGITALE UNIQUE

---

Nous facilitons votre prospection en vous proposant des contacts commerciaux.



Nous déployons pour vous une stratégie digitale efficace afin de vous fournir **250 leads qualifiés par an** selon les régions. Vous n'avez plus qu'à contacter ces prospects et planifier vos rendez-vous !

## UNE DÉMARCHE FACILITÉE

01. Nous déployons nos actions webmarketing sur votre territoire
02. Nous vous fournissons les contacts
03. Vous les appelez et planifiez un rendez-vous
04. Vous effectuez la vente\*

# UNE STRATÉGIE DE COMMUNICATION PERFORMANTE ET EFFICACE

Nous boostons votre visibilité et votre notoriété pour vous amener **toujours plus de leads et appels entrants**, pour des rendez-vous de qualité.  
**Estimation : 250 leads par an**

## Une Communication digitale sur-mesure

- Des campagnes digitales sur-mesure ciblées sur votre secteur
- Des emailings de masse sur des fichiers qualifiés
- Des partenariats solides pour des leads de qualité
- Un référencement sur le site NF Habitat et le site faire.fr dans les catégories travaux particuliers ou professionnels de l'habitat
- Un référencement PAGES JAUNES



## Un Site INTERNET dédié

- 1 Site internet PPE en ligne avec le référencement de votre franchise et sa page dédiée
- 1 formulaire de contact pour récupérer des demandes de devis
- 1 référencement naturel (SEO/SEA) optimisé pour renforcer votre visibilité sur les moteurs de recherche

## Récompensez vos apporteurs d'affaires

- Une commission versée sur chaque chantier transformé
- Une plateforme digitale pour vos partenaires et prescripteurs
- Accès individuel et sécurisé
- Dépôts des recommandations clients en ligne
- Suivi et traçabilité des étapes de la ventes
- Versement de la commission à l'encaissement du chantier

## Une présence sur les Grands Médias et Sponsoring

- Campagne TV ( TF1, France 2, France 3, France 5, BFM business)
- Campagnes radio
- Sponsoring FC NANTES



## Des avis clients valorisés ★★★★★

- Chaque client est contacté à l'issue des travaux pour laisser son avis sur notre plateforme avis client QUALIBOX
- Nous faisons également remonter vos avis Google sur votre page Internet



# DES SOUS-TRAITANTS

## SOIGNEUSEMENT SÉLECTIONNÉS

Nous accordons une importance primordiale au référencement des sous-traitants en suivant un schéma bien défini.

**30 000 sous-traitants  
qualifiés**

Une méthode de  
recrutement et de  
référencement éprouvée  
pour un service de Qualité



# 01

**Nous vous proposons nos équipes techniques de pose ainsi qu'une base de donnée de sous-traitants qualifiés**

Les équipes techniques de pose expérimentées de PRESERVATION DU PATRIMOINE ENERGIE pourront assurer une partie de vos chantiers. Nous vous mettons également à disposition une base de donnée de sous-traitants qualifiés pour étoffer votre force technique et accompagner le développement de votre entreprise.

# 02

**Vous effectuez une sélection des sous-traitants, nous les labellisons**

Le recrutement des sous-traitants est une étape primordiale dans le développement de votre activité. Nous vous accompagnons dans la sélection des meilleurs partenaires de pose. Après validation définitive par nos services techniques, nous les référençons dans la base des partenaires PRESERVATION DU PATRIMOINE ENERGIE.

# 03

**Vous collaborez avec les artisans choisis**

Vous signez les chantiers et achetez les produits via notre centrale d'achat. Vous positionnez vos meilleurs sous-traitants référencés pour effectuer les travaux. En quelques semaines, vous allez vous constituer un carnet d'entreprises de confiance référencées à qui vous pouvez apporter des chantiers réguliers. Une dizaine d'entreprises de confiance suffiront pour assurer des chantiers de qualité.

# UNE CENTRALE D'ACHAT

## SELECTIONNE LES MEILLEURS PRODUITS

---



PANNEAUX  
PHOTOVOLTAÏQUES



POMPES À  
CHALEUR



CHAUDIÈRES  
HAUTE PERFORMANCE



RADIATEURS BASSE  
CONSOMMATION



GESTIONNAIRE  
D'ÉNERGIE



QUALITÉ  
DES PRODUITS



PRODUITS EN  
MARQUE PROPRE



FORMATION  
CONTINUE



INTERLOCUTEUR  
UNIQUE



LETTRE DE CHANGE  
RELEVÉ 30 JOURS



ASSISTANCE  
SAV



DÉLAIS  
OPTIMISÉS



INNOVATIONS



LIVRAISON  
EN AGENCE

# NOTRE RÉSEAU PENSE À VOTRE PROTECTION JURIDIQUE

---

Nos partenaires vous assurent une protection juridique dans vos prises de décision !



## La notoriété de l'enseigne est protégée

**Nos avocats et conseillers spécialisés protègent efficacement la notoriété de l'enseigne et garantissent toute la protection juridique nécessaire afin de protéger l'image de marque et la notoriété du réseau.**

- Protection contre l'atteinte à l'image du réseau
- Protection contre l'usurpation d'identité
- Assistance e-réputation et communication de crise
- Mise à jour des conditions générales de vente
- Conformité des documents réglementaires et contractuel avec la réglementation

Grâce à notre réseau, vous complétez vos garanties d'assurances dommages et responsabilité !

## Une assistance juridique efficace en cas de litiges

**Nos partenaires vous apportent une sécurité juridique de premier choix concernant toutes les activités de votre entreprise**

- Informations et conseils préventifs vous sont délivrés
- Défense pénale
- Protection commerciale
- Protection de votre société et votre activité



# FACILITEZ LE FINANCEMENT DES TRAVAUX DE VOS CLIENTS

---

Nos partenaires font bénéficier **des meilleurs financements à vos clients pour faciliter vos ventes**

## Le financement pour vous aider à rendre le projet de vos clients réalisable

**Votre client souhaite réaliser des travaux dans sa maison ou dans son appartement ?**

Que ce soit pour agrandir son logement, pour le remettre à neuf ou pour réduire sa consommation énergétique, de nombreuses solutions de financement s'offrent à lui, ce qui vous permet de faciliter vos ventes. Grâce à PRESERVATION DU PATRIMOINE ENERGIE, vous bénéficiez d'une accréditation facilitée.

## Les Organismes de Financement Partenaires



## Les Aides d'Etat financent une partie du Projet

**Votre client répond aux critères d'éligibilité à ces aides ?**

Grâce à notre filiale Préservation du Patrimoine Service, vous bénéficiez d'une prise en charge totale de la gestion administrative de ces primes jusqu'au paiement. Vous reversez ces primes directement au client.

Les aides existantes sur le Marché des énergies renouvelables, sont :

- Les aides CEE
- Les aides MAPRIMERENOV

**Dès votre entrée dans le réseau, PRESERVATION DU PATRIMOINE ENERGIE vous donne accès automatiquement à ces aides.**

# EN RÉSUMÉ

## LE SECRET DE VOTRE RÉUSSITE

---

### Formation initiale

Formation Produits et Services  
Formation Vente et Stratégie digitale  
Formation Financement, Aides de l'Etat  
Formation Adm / Achat / Informatique  
Formation accompagnement sur ventes

**10 jours**

Nous vous assurons une assistance de notre logiciel métier, ainsi qu'une hotline pour la rédaction de vos devis.

### Formation continue

La formation initiale pourra régulièrement être **complétée, enrichie et mise à jour** en fonction de l'évolution des produits, des services, du marché, et de la concurrence. PRÉSERVATION DU PATRIMOINE ÉNERGIE pourra alors proposer des formations complémentaires.

---

### ACCOMPAGNEMENT COMMERCIAL

- Animateurs commerciaux
- Hotline commerciale
- Réunions régionales inter-franchisés
- Conventions nationales

### ACCOMPAGNEMENT TECHNIQUE

- Animateur technique
- Hotline technique
- Centrale d'achat
- Sous-traitance
- Outils de dimensionnement
- Rapports d'études automatisé
- Supports techniques suivi chantiers
- Modèles de devis

---

### COMMUNICATION DIGITALE

Site internet, présence sur les réseaux sociaux, campagnes Google Ads, contacts qualifiés, avis clients, plateforme partenaires...

### LES ÉTAPES POUR REJOINDRE LE RÉSEAU

#### ETAPE 1

Réception des candidatures

#### ETAPE 2

Sélection des candidats

#### ETAPE 3

1<sup>er</sup> RDV : Présentation du concept et du candidat.  
Visite du siège

#### ETAPE 4

Présentation du projet devant les membres du comité de validation

#### ETAPE 5

Document d'information pré-contractuel et étude de terrain

#### ETAPE 6

Validation définitive du projet.  
Signature du contrat

#### ETAPE 7

Démarrage du projet

**DURÉE  
MOYENNE :  
3 MOIS**

# VOTRE INVESTISSEMENT

## RENTABLE DÈS LA 1<sup>ÈRE</sup> ANNÉE

Le seul concept de franchise qui vous garantit des profits dès la 1<sup>ère</sup> année.

### LES MODALITÉS D'ENTRÉE

Type de contrat : ..... Contrat de franchise  
 Durée du contrat : ..... 7 ans  
 Redevance de fonctionnement : ..... 950 € HT / mois  
 Royalties : ..... 3,5 % du CA

Apport personnel minimum : ..... 15 000 €  
 Prêt bancaire : ..... 45 000 €  
 Investissement global : ..... 60 000 €

### L'INVESTISSEMENT

| DROITS D'ENTRÉE                                    |  | 9 000 €                           |
|----------------------------------------------------|--|-----------------------------------|
| PACK FORMATION 1 <sup>ÈRE</sup> ANNÉE              |  |                                   |
| Formation 8 jours                                  |  | 7 000 €                           |
| Accompagnement clientèle 2 jours                   |  |                                   |
| Validation des acquis au bout de 2 mois            |  |                                   |
| PACK ADHÉSION 1 <sup>ÈRE</sup> ANNÉE               |  |                                   |
| Accompagnement NF RGE Habitat                      |  | 8 000 €                           |
| Accompagnement Assurance décennale                 |  |                                   |
| Accompagnement Accréditation Financeurs            |  |                                   |
| Accompagnement Compte Devibox                      |  |                                   |
| Signature électronique                             |  |                                   |
| Configureurs digitaux                              |  |                                   |
| Plaquettes (x 300)                                 |  |                                   |
| Vêtements (3 Polos, 2 Chemises, 1 Doudoune)        |  |                                   |
| PACK STRATÉGIE DIGITALE 1 <sup>ÈRE</sup> ANNÉE*    |  |                                   |
| Campagne Google Ads                                |  | 24 000 €                          |
| Référencement partenairesS                         |  |                                   |
| Inscription site internet PPE                      |  | Estimation :<br>250 leads<br>/ an |
| Plateforme ambassadeur                             |  |                                   |
| * Abonnement à partir de la 2 <sup>ème</sup> année |  |                                   |
| PACK ABONNEMENT SERVICE 1 <sup>ÈRE</sup> ANNÉE*    |  |                                   |
| Scanbox                                            |  | 3 850 €                           |
| Qualibox                                           |  |                                   |
| CSTB / FEEBAT                                      |  |                                   |
| CAP RENOV                                          |  |                                   |
| NF RGE Habitat                                     |  |                                   |
| * Abonnement à partir de la 2 <sup>ème</sup> année |  |                                   |
| AUTRES FRAIS                                       |  |                                   |
| Fond de roulement / BFR                            |  | 8 150 €                           |
| Frais de création de société                       |  |                                   |
| Frais administratifs, assurances, loyer            |  |                                   |
| TOTAL FRAIS                                        |  | 60 000 €                          |

### UN BUSINESS MODEL TRÈS RENTABLE

| HYPOTHÈSE 1                         | 40 VENTES ANNUELLES |
|-------------------------------------|---------------------|
| Chiffre d'affaires HT               | 567 000 €           |
| Achats                              | 325 350 €           |
| Marge                               | 241 650 €           |
| Salaires                            | 84 000 €            |
| Total frais                         | 101 219 €           |
| Impôts et taxes                     | 2 800 €             |
| <b>Excédent brut d'exploitation</b> | <b>53 631 €</b>     |
| HYPOTHÈSE 2                         | 50 VENTES ANNUELLES |
| Chiffre d'affaires HT               | 711 000 €           |
| Achats                              | 409 050 €           |
| Marge                               | 301 950 €           |
| Salaires                            | 96 000 €            |
| Total frais                         | 112 019 €           |
| Impôts et taxes                     | 3 300 €             |
| <b>Excédent brut d'exploitation</b> | <b>90 631 €</b>     |
| HYPOTHÈSE 3                         | 60 VENTES ANNUELLES |
| Chiffre d'affaires HT               | 846 000 €           |
| Achats                              | 483 300 €           |
| Marge                               | 362 700 €           |
| Salaires                            | 120 000 €           |
| Total frais                         | 119 219 €           |
| Impôts et taxes                     | 3 850 €             |
| <b>Excédent brut d'exploitation</b> | <b>119 631 €</b>    |



0 805 29 40 40

SERVICE + APPEL  
GRATUITS